

あなたは、社内で一人ぼっちではないですか？ 自分の片腕の存在を必要としてませんか？

# 経営幹部育成塾のご提案

## 2人材育成の実践塾

10名様限定

日本有数のコンサルタント会社タナベ経営と提携、最高の経営幹部育成の塾を提供致します。

現在

未来

Vision

ビジョン実現の為に良き女房役を育てなければ未来はない。良き家庭には良き女房ありき。社内であなたに女房がいなければ早急に育てる事。

毎日が目の前の仕事に追われ、将来のことが考えられない。全て社長に情報は集中して、何もかにも自分ですようになっている。

役職を決めてはいるが、皆、中堅幹部は社長にどうしましょうかと判断を委ねて、幹部の判断力が身についていない。

部下を育て、リーダーシップを発揮して、統率できていない。クレーム処理も社長が出て行かないと収まらない。

営業成績は、社長が率先しないと上がらない。

社内のトラブルを解決できる人材がいらない。全て社長に頼ってくる。

私に任せてくださいと言える人材がいらない。

待ち受け体質で自ら進んで新しいことに挑戦する幹部がいらない。守り中心の社風になっている。

部下を叱れる幹部がいらない。

社長が相談出来る幹部がいらない。

幹部会議でも社長の独壇場で意見が出ない。

幹部の中で経営数値の分る人材が誰一人いない。

マネジメント技術を学んだ幹部人材がいらないし、育てていない。

社員が幹部を信頼しておらず、相互にコミュニケーションが取れていない。

幹部は、業績に関して無関心で危機感が共有出来ていない。

このような幹部が社長の足を引っ張り、会社の成長を遅らす。会社の成長は幹部の成長、社長自身の成長に他ならない。ビジョンも絵に描いた餅にしない為に、経営幹部育成に早急に取り組みましたし。

### 本塾のカリキュラムの基本的な流れ

お申し込み

個性診断

自己認識

課題克服の

テーマ選定

実行策の計画化

塾へ参加

経営幹部の基本取得

実行・成果

第一回目 経営幹部育成塾

二回目以降以下のサイクル

Solution

期 間:平成 20 年 4 月 ~ 平成 21 年 3 月

と ころ:大立会計事務所セミナールーム

講師陣

(株)タナベ経営中四国支社

支社長 松本 順行

経営コンサルティング部部长 小山田真哉

” 課長代理 神川 一成

” 課長代理 影本 陽一

大立会計事務所

所長 大立 稔

## 各回の基本テーマ

幹部の自己啓発  
 リーダーシップの強化  
 組織の本質  
 マネジメント  
 部下育成・部下指導  
 経営戦略  
 経営理念・哲学  
 各機能別戦略の基本
 

- ・ マーケティング戦略の基本
- ・ 財務戦略の基本

## 提携先企業紹介 (株)タナベ経営

タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。  
 実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、  
 着実な発展を力強くサポートします。

創業:1957年 設立:1963年  
 株式会社登録:1993年10月 (JASDAQ)  
 代表者:田辺次良 資本金:17億7,200万円  
 売上高:6,407百万円(2007年3月期)  
 従業員数:261名(2007年3月31日現在)  
 事業内容:経営コンサルティング、人材育成・経営支援ツール販売、  
 会員組織運営、経営情報サービス、  
 販売促進支援ツールの企画・販売  
 本社:大阪府吹田市 研修センター:湘南・名古屋  
 事業所:全国10拠点 (北海道・東北・新潟・東京・中部・北陸  
 ・大阪・中四国・西部・沖縄)

## 基本スケジュール

## 料金

### 第一回目

時間	内容	担当
13:00 ~ 13:10	オリエンテーション	事務局
13:10 ~ 14:30	基本講義	タナベ経営
14:30 ~ 15:10	個性分析	大立所長
15:10 ~ 16:10	財務の基本	タナベ経営
16:10 ~ 17:20	自己啓発計画作成及び決意表明	全員
17:20 ~ 18:00	まとめ及び次回ご案内	タナベ経営

定員 10名

受講料金 36万円 / 一年間(消費税別)

お支払い方法

ご契約書を締結後、一括のご請求書をご送付  
 申し上げます。

資料請求・お申込みなどは下記用紙に必要事項をご記入の上、このままFAXにてご連絡ください。

## 経営幹部育成塾申込書

FAX : 084 927 5101

大立会計事務所 経営幹部育成塾 事務局” 行き

貴社名		
所在地 〒 -		
TEL( ) - FAX( ) -		
代表者 お役職 お名前		
資本金 万円	年商 億円	従業員 名
製造業・卸売業・小売業・ 建設業・サービス業・その他 (いずれかに○印)		取扱商品

お申込日:平成 年 月 日

### ご請求・お申込欄

下記で当てはまるものをご選択下さい。( 印)

	テーマ	送付・初回訪問希望日
1	お申し込みします。	月 日( )
2	詳しい内容が聞きたい。	月 日( )
備考欄		

### 【個人情報のお取扱いについて】

タナベ経営では、個人情報の保護に努めております。詳細は弊社のホームページ  
 をご覧下さい。

なお、ご記入いただいたお客様の個人情報はセミナーのお申込に関する確認・  
 連絡および経営情報などのご案内をお送りする際に利用させていただきます。